

Intrinsische Motivation – der Weg zum Erfolg

Jenseits von Zielvorgaben und Bonuszahlungen gibt es einen mächtigen Faktor für den nachhaltigen wirtschaftlichen Erfolg eines Unternehmens: Motivation!

Motivation entsteht durch verschiedene Faktoren. Die wertvollste Art der MitarbeiterInnenmotivation ist die intrinsische Motivation. Die Arbeit aus eigenem Antrieb. Aber auch die stärkste intrinsische Motivation steht in Wechselwirkung mit äußeren Einflüssen. Die Frage ist, wodurch entsteht dieser innere Antrieb und wie kann ein Unternehmen die Entwicklung intrinsischer Motivation der MitarbeiterInnen aktiv beeinflussen? Was ist zu beachten, was unbedingt zu vermeiden?

Nutzen & Ziel

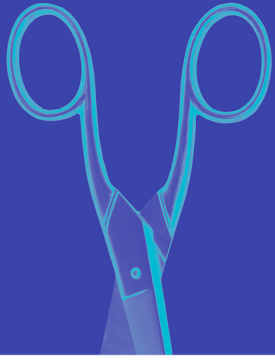
Die TeilnehmerInnen dieses Workshops lernen wichtige Grundregeln und Managementstile für die Entstehung intrinsischer Motivation innerhalb ihres Teams kennen. Anhand praktischer Beispiele werden Methoden erläutert und diskutiert und deren Umsetzung im Berufsleben vorbereitet. Dabei werden auch psychologische Aspekte der MitarbeiterInnenmotivation beleuchtet und mögliche Hürden in der praktischen Umsetzung aufgezeigt.

In diesem Workshop...

- erlernen Sie praxisorientierte Methoden, Ihre MitarbeiterInnen langfristig an Ihr Unternehmen zu binden
- erfahren Sie, wie intrinsische Motivation entsteht und was das für Ihr Unternehmen bedeutet
- finden Sie heraus, durch welche Methoden Sie die Entstehung intrinsischer Motivation aktiv fördern können
- erkennen Sie anhand praktischer Beispiele und Fallstudien, was zu tun, aber auch was zu vermeiden ist.

Zielgruppe

Dieser Workshop richtet sich an Menschen mit Personalverantwortung, die durch gezielte Maßnahmen im Bereich MitarbeiterInnen Motivation den wirtschaftlichen Erfolg, aber auch das Betriebsklima ihres Unternehmens nachhaltig positiv beeinflussen möchten.



in:sp:i:re

the
learning
institute

Dauer

1-tägiger Workshop

Trainer

Der Trainer verfügt über langjährige Erfahrung in Verkauf, Vertriebsmanagement, als Führungskraft und als international tätiger Verkaufs- Motivations- und Führungstrainer. Er ist diplomierter Verkaufspsychologe und Führungsexperte, Trainer und Coach für Rhetorik und Körpersprache und stellt die Inhalte seiner Trainings, Workshops und Seminare immer auf die individuellen Anforderungen seiner Teilnehmerinnen und Teilnehmer ein.

www.inspire-learning.com